Jorge U. Jacoby (Coordenador do Prêmio), Edevilson Gonçalves (Secretário de Adm. de Foz de Iguaçu), Rogério Santanna (Secretário da SLTI - MP), Rubens Bacellar (Presidente da OPB), Rudimar Reis (Presidente do Congresso), Jorge Samek (Diretor da Itaipu), Wildo Ramón Rojas (Diretor Jurídico paraguaio da Itaipu), Roberto Agune (Diretor Superintendente da FUNDAP - SP), Edilson Alcântara (Superintendente da BBM).

A segunda edição do maior encontro nacional de pregoeiros reuniu aproximadamente 1,3 mil pessoas que, nos quatro dias, adquiriram capacitação e conhecimento para o mercado das compras públicas

O Congresso Brasileiro de Pregoeiros aconteceu em Foz do Iguaçu-PR, entre os dias 19 e 22 de março. A segunda edição reuniu cerca de 1,3 mil inscritos que discutiram sobre a Lei Complementar das Micro e Pequenas Empresas, sobre a influência do PAC na Lei de Licitações, sobre a remuneração dos pregoeiros, e diversos outros assuntos, em palestras, oficinas, fórum e talk show.

"Este Congresso não seria possível sem a presença dos Pregoeiros".
– Rudimar Reis, Presidente do Congresso.

Em seu discurso, Rudimar Reis agradeceu a presença dos amigos pregoeiros e afirmou que o Congresso não seria possível sem a ajuda dos mesmos. O Coral Itaipu cantou o Hino Nacional e outras músicas de seu repertório, que emocionaram os presentes. Em seguida, Rogério Santanna pronunciou-se com sua mensagem de abertura, "Estou aqui em nome do Ministro Paulo Bernardo e dos funcionários do Ministério do Planejamento, Orçamento e Gestão. Este é um importante evento para as compras públicas, considerando que no ano passado o Governo Federal gerou uma economia de 1,8 bilhão aos cofres públicos. O Pregão é a ferramenta mais usada pelas Micro e Pequenas Empresas e o Governo Federal é o maior comprador do mundo através do leilão reverso, isso graças aos pregoeiros. Temos um desafio, tornar o Pregão mais acessível, mais ágil, mais eficaz e mais econômico".

Todos os Estados brasileiros estiveram presentes com grupos de pregoeiros e autoridades. A exceção ficou por conta da ausência das autoridades da área de compras do Paraná.

O mestre de cerimônias foi Elon Garcia que, como no ano anterior, deu boas vindas aos congressistas.

A Abertura aconteceu com um jantar, no qual compunham a mesa Rudimar Barbosa dos Reis, Presidente do Congresso e do Grupo Negócios Públicos do Brasil; Rubens Portugal Bacellar, Presidente da Ordem dos Pregoeiros do Brasil; Jorge Miguel Samek, Diretor Brasileiro da Itaipu Binacional; Wildo Ramón Almirón Rojas, Diretor Jurídico Paraguaio da Itaipu Binacional; Rogério Santanna, Secretário da Secretaria de Logística e Tecnologia da Informação (SLTI) do Ministério do Planejamento, Orçamento e Gestão, que representou o Ministro Paulo Bernardo; Adevilson Gonçalves, Secretário Municipal de Administração e representante do prefeito de Foz do Iguaçu Paulo Mac Donald Ghisi; Roberto Meizi Agune, Superintendente da Fundap - São Paulo; Jorge Ulisses Jacoby Fernandes, Coordenador do Prêmio 19 de Março; e Edílson Alcântara, Superintendente da Bolsa Brasileira de Mercadorias da BM&F.

Durante a Abertura, foi comemorado o Aniversário de 9 anos do Pregão e a entrega do Prêmio 19 de Março, data do primeiro Pregão no país. "O Troféu 19 de Março tem o sentido de apresentar ao Brasil os que têm o desenvolvimento e a modernidade como compromisso e amor à Pátria", disse Rudimar Reis. A lista dos vencedores do Prêmio chegou, em forma de pergaminho, por um dirigível da NP Consultoria que atravessou todo o auditório. No total foram 18 premiados e 6 homenageados. Os prêmios foram divididos por categorias:

Categoria Edital:

- ✓ Melhor Edital de Pregão: Advocacia Geral da União de Porto Alegre-RS
- ✓ Parecer Jurídico de Edital: Advocacia Geral da União de Porto Alegre-RS
- ✓ Termo de Referência: Gerência Executiva do INSS de Teófilo Otoni-MG

Categoria Pregão:

- ✓ Pregão Presencial com o maior número de lances: Fundap de São Paulo
- ✓ Maior Pregão de valor global: Casa Civil do Estado de São Paulo
- ✓ Pregão com o maior número de participantes credenciados: Tribunal Eleitoral do Rio de Janeiro
- ✓ Pregão realizado com o objeto mais inusitado: Fundap de São Paulo (coelho albino, implante peniano, molde vaginal, sangue de carneiro)
- ✓ Pregão para Registro de preços com o maior número de caronas: Fundap de São Paulo

Categoria Pregoeiro:

- ✓ Pregoeiro com o maior tempo de mandato: Dagoberto Domingos de Araújo, do Instituto Nacional de Controle em Qualidade em Saúde, do Rio de Janeiro
- ✓ Pregoeiro com a negociação que gerou maior vantagem econômica entre o menor lance e a adjudicação: Roberto Meizi Agune, da Secretaria de Saúde do Estado de São Paulo

Categoria Sistemas de Pregão Eletrônico:

- ✓ Maior número de pregões realizados em 2006: Comprasnet, do Ministério do Planejamento
- ✓ Maior número de entidades conveniadas ao sistema: Banco do Brasil
- ✓ Maior número de empresas credenciadas: Comprasnet, do Ministério do Planejamento

Categoria Inovação:

- ✓ Sabesp, de São Paulo

Categoria Reconhecimento dos Fornecedores (via web):

- ✓ Maior facilidade de uso: Comprasnet, do Ministério do Planejamento
- ✓ Melhor suporte: Banco do Brasil
- ✓ Melhor sistema na hora dos lances: Banco do Brasil

"Este é um importante evento para as compras públicas, já que no ano passado o Governo Federal gerou uma economia de 1,8 bilhão aos cofres públicos", afirmou Rogério Santanna

Homenageados:

- ✓ Homenagem e Reconhecimento pela realização do primeiro Pregão Binacional: Itaipu Binacional – Brasil
- ✓ Homenagem e Reconhecimento pela realização do primeiro Pregão Binacional: Itaipu Binacional – Paraguay
- ✓ Homenagem e Reconhecimento ao primeiro Pregoeiro no Brasil: Rubens Portugal Bacellar
- ✓ Homenagem e Reconhecimento pelo primeiro Pregão realizado no Brasil: Anatel
- ✓ Homenagem e Reconhecimento pelo apoio e iniciativa ao Prêmio 19 de Março: Gleisi Hoffmann
- ✓ Homenagem e Reconhecimento pela aplicabilidade do Pregão no Brasil: Governo Federal

"O Troféu 19 de Março tem o sentido de apresentar ao Brasil os *(pregoeiros)* que têm o desenvolvimento e a modernidade como compromisso e amor à Pátria", disse Rudimar Reis.

A Brasília Consultores, por meio do professor Jorge Ulisses Jacoby Fernandes, teve a responsabilidade de analisar os editais inscritos e colaborar na decisão dos premiados e homenageados. Sobre o Prêmio, Jacoby afirmou ser uma homenagem ao trabalho construtivo do pregoeiro que diariamente busca a proposta mais vantajosa para seu órgão de trabalho. Já na premiação da Categoria Edital, o professor destacou o Termo de Referência e disse, "é uma importante premiação, já que é uma categoria que cria ferramentas inusitadas de comunicação, o que gera mais clareza". Na categoria reconhecimento dos fornecedores, vale ressaltar que foi feita uma pesquisa de opinião, via web, com mais de 2.000 fornecedores que participaram espontaneamente.

Rogério Santanna, representante do Comprasnet pelo Ministério do Planejamento, recebeu quatro premiações e relatou, "Agradeço em nome de todos os funcionários da SLTI, do Ministro Paulo Bernardo e de todos os que usam o Sistema Comprasnet. É um prêmio para todos vocês".

O representante do Banco do Brasil, Arnaldo Otávio Machado, também ganhou quatro troféus e se sentiu honrado em participar do Congresso. "O BB reconhece que o Pregão Eletrônico é o presente e o futuro. Tanto é um portal de compras, como utiliza o próprio portal para suas aquisições. Este reconhecimento por todos vocês é uma certeza de que se existe sucesso é graças aos pregoeiros", finalizou.

A Fundap-SP, representada por Roberto Meizi Agune, também foi premiada. O governo do Estado de São Paulo recebeu seis troféus que conferem reconhecimento aos esforços que o Estado vem realizando desde 2003 na modalidade Pregão.

"Divido (o Prêmio) com a equipe da Itaipu que implantou o Pregão e o Pregão Binacional, com a ajuda do Banco do Brasil. O fato das MPE's venderem para a Itaipu mudou o dever delas em Foz do Iguaçu". – Gleisi Hoffmann

Como homenageada destaca-se a Itaipu, pela realização do primeiro Pregão Eletrônico Binacional. Foram premiados os representantes do Brasil e Paraguai. Jorge Miguel Samek, Diretor Brasileiro da empresa, agradeceu aos organizadores do Congresso; à diretora financeira executiva, Margaret Groff; ao diretor financeiro do Paraguai, Wilfrido Taboada Molinas; e a toda a equipe da Superintendência de Compras. Samek destacou que foram eles os grandes responsáveis pelo sucesso do pregão eletrônico binacional. Fez também um agradecimento especial ao Banco do Brasil. "Quero agradecer ao Banco do Brasil que permitiu a customização do seu software para que pudéssemos desenvolver o sistema com dois idiomas, duas moedas, fusos horários diferentes, cotação de dólar, isso tudo de forma gratuita. O Banco do Brasil nos ajudou a desenvolver este sistema. E não quero sair do país sem ver o Brasil disputando um pregão com a Argentina e ganhar!". Samek ficou feliz em anunciar que recentemente a Itaipu regulamentou a função do pregoeiro dentro da empresa. "Da mesma forma que a Itaipu inovou com o primeiro Pregão Binacional, esperamos que seja exemplo com a regulamentação profissional", concluiu. O Diretor Jurídico do Paraguai, Wildo Ramón Almirón Rojas, também destacou os benefícios que o pregão Eletrônico trouxe para a empresa. "Para o Paraguai é um orgulho participar da mesa de abertura deste evento. Construímos juntos com o Dr. Samek este sistema que funciona com grande economia". Para ele, o Pregão Eletrônico é uma realidade que deve constar em toda empresa pública.

Wildo Rojas e Jorge Samek recebendo o Prêmio das mãos do presidente Rudimar Reis

De acordo com a Divisão de Imprensa da Itaipu Binacional, o Pregão Eletrônico foi implantado na empresa em 2003 e é considerado pioneiro no Brasil pelas suas características. O sistema é bilíngüe (português e espanhol) e considera duas moedas, o real e o guarani. Desde a implantação do sistema, a Itaipu já realizou 188 pregões eletrônicos e a economia foi de aproximadamente US$ 1,8 milhão.

"Da mesma forma que a Itaipu inovou com o primeiro Pregão Binacional, esperamos que seja exemplo com a regulamentação profissional", disse Jorge Miguel Samek.

"Para o Paraguai é um orgulho participar da mesa de abertura deste evento. Construímos juntos com o Dr. Samek este sistema que funciona com grande economia", disse Wildo Ramón Almirón Rojas.

Rubens Bacellar e o mestre de cerimônias, Elon Garcia

Rubens Portugal Bacellar, o primeiro Pregoeiro do Brasil recebeu, além do troféu, o martelo utilizado no Primeiro Pregão Nacional. "Gostaria de repartir esta homenagem com vocês. Eu conheço a luta de todos nós, pregoeiros e tenho um orgulho imenso em ser o primeiro Pregoeiro do Brasil. Divido este orgulho com vocês", declarou.

Álvaro Mendes, superintendente de Suprimentos e Contratações Estratégicas da Sabesp de São Paulo recebeu o prêmio da categoria Inovação, dado a Sabesp por ser a primeira empresa pública brasileira a adotar certificação digital em Pregão Eletrônico. O mecanismo promove conformidade com a legislação brasileira e suporte quanto à legislação americana, na qual a Sabesp está sujeita por negociar ações na Bolsa de Valores.

O Tribunal Regional Eleitoral do Rio de Janeiro, representado por Valéria dos Santos Cordeiro, venceu na categoria Pregão com o maior número de participantes credenciados.

Na categoria Pregoeiro com o maior tempo de mandato o vencedor foi Dagoberto Domingos de Araújo, do Instituto Nacional de Controle em Qualidade de Saúde, do Rio de Janeiro.

A Agência Nacional de Telecomunicações – Anatel, representada por Abdão Eustáquio da Silva, recebeu homenagem pela realização do primeiro Pregão no Brasil, há nove anos. A modalidade de licitação foi adotada primeiramente pelo Ministério do Planejamento, Orçamento e Gestão, e posteriormente começou a ser utilizada pelos demais órgãos federais, em função do grande sucesso que fez e vem fazendo.

"Há uma preferência na contratação das MPE's no caso do Pregão", Rogério Santanna.

Foram três dias de Plenários. No dia 20, Rogério Santanna iniciou com o tema "Pregão para Micro e Pequenas Empresas". Afirmou ser a Lei Complementar 123/06 uma modificação na legislação brasileira de grande impacto e que é normal em muitos países a proteção às pequenas empresas. Para ele, a criação da lei geral de MPE´s reduz custos, amplia o controle, evita fraudes e desvios, simplifica os procedimentos, gera uma maior disputa de preços e reduz o tempo médio de contratação. "Há uma preferência na contratação das MPE's no caso do Pregão, elas podem estar 5% mais caras que mesmo assim serão contratadas", disse. Quanto ao problema das MPE's em receber o dinheiro do Governo em dia, há uma solução, segundo Santanna: "Créditos vencidos há mais de 30 dias poderão ser retirados no Banco como uma espécie de duplicata". Vale lembrar que os mecanismos desta lei são limitados a 25% das compras públicas de uma entidade. E, para esta lei, não é necessário que cada Estado e que cada Município tenha sua própria legislação. Rogério Santanna alegou ainda que "o objetivo é que toda transação relacionada às MPE's seja por meio eletrônico". Há a idéia de uma parceria com o Sebrae para que melhore a qualificação das empresas (MPE's), a capacitação 250 multiplicadores do Sebrae para capacitar 10.000 MPE's no país. O Ministério do Planejamento irá capacitar 500 compradores públicos.

Outro assunto discorrido por Santanna foi a substituição do Diário Oficial de papel para a internet. "Não há nenhuma razão para não efetuar isso, já que pela internet a facilidade e a economia são muito maiores", concluiu.

Em seguida, o professor Jorge Ulisses Jacoby Fernandes focalizou no tema "Peculiaridades do Pregão para Registros de Preços". No Registro de Preço (por concorrência ou pregão) não se tem a obrigação de contratar, às vezes só se faz para verificar o preço. "A União obriga a publicação do edital em jornal. A lei não obriga, é desnecessária. O governo ajuda a imprensa oficiosa. Ninguém pensa no superfaturamento da imprensa oficial?", disse. Sobre o caso da instituição necessitar de um número grande de produtos, e o fornecedor puder oferecer apenas uma parte, é conveniente admitir ou vetar? Segundo Jacoby é preciso decidir-se e esclarecer no edital. A lei admite a possibilidade deste parcelamento, mas se parcelar ou não, tem-se que justificar. Parcela-se quando há vantagem técnica e econômica, porque os custos são enormes. "Se fizer uma licitação ruim, não se conseguirá uma boa proposta. Tem que ser vantajosa para as duas partes: órgão e fornecedor", e ainda, "Não é obrigatória a divulgação de preços no Pregão. Aliás, sugiro não divulgar nem o preço, nem a estimativa planilha discriminada. Caso contrário, não se consegue negociar ". Como desafio final, o professor pediu para que todos os pregoeiros presentes lutem pelo direito ao apoio jurídico de suas instituições, no caso de sofrerem acusações. Pois se a ata passa pelo jurídico, este deve sim defender aqueles que atuam no órgão público. Jacoby parabenizou Rubens Bacellar, por ser o primeiro Pregoeiro, e a organização do Congresso. "Fico muito feliz em participar de um evento que é para o nosso sucesso", finalizou.

"Fico muito feliz em participar de um evento que é para o nosso sucesso",
Prof. Jorge Ulisses Jacoby

"Espero que no próximo Congresso os pregoeiros estejam comemorando a regulamentação da profissão, porque este sim será um marco para a administração pública", concluiu Gleisi Hoffmann.

Ainda no dia 21, os congressistas contaram com a ilustre presença de Gleisi Hoffmann, que recebeu o Prêmio 19 de Março, uma Homenagem pelo apoio e iniciativa ao Prêmio. "Divido com a equipe da Itaipu que implantou o Pregão e o Pregão Binacional, com a ajuda do Banco do Brasil. O fato das MPE's venderem para a Itaipu, mudou o dever delas em Foz do Iguaçu", relatou Gleisi. "Espero que no próximo Congresso os pregoeiros estejam comemorando a regulamentação da profissão, porque este sim será um marco para a administração pública", concluiu.

TALK SHOW

O Talk Show contou com a presença de Edgar Guimarães, Rubens Portugal Bacellar, Rudimar Reis, Roberto Meizi Agune, Rolf Dieter Bräunert, Jair Santana, Marçal Justen Filho, Jorge Ulisses Jacoby Fernandes e Adriana Castro. O evento que aconteceu na tarde do dia 20, teve como discussão principal a Lei Complementar 123/06.

Edgar Guimarães abriu o debate com a seguinte questão: a diferenciação benéfica no tratamento concedido às Micro e Pequenas Empresas em relação às licitações não vai contra os princípios de isonomia, no qual todos são iguais perante a lei?

Segundo Jair Santana não há problema nenhum de diferenciação desta categoria jurídica (das MPE's). "Tratamento diferenciado sim, mas a questão é de qual maneira. Essa é a conotação. A adequação dos princípios e a harmonização são possíveis", afirmou.

"O Pregão Eletrônico é um sucesso, mas as prefeituras (pregoeiros) queixam-se de que na modalidade Eletrônica as pequenas empresas morrem nos pequenos municípios. Aí, por falta de trabalho, problemas sociais acontecem. No Presencial as empresas grandes não vão à cidadezinha, e as locais sim". – Rubens Bacellar

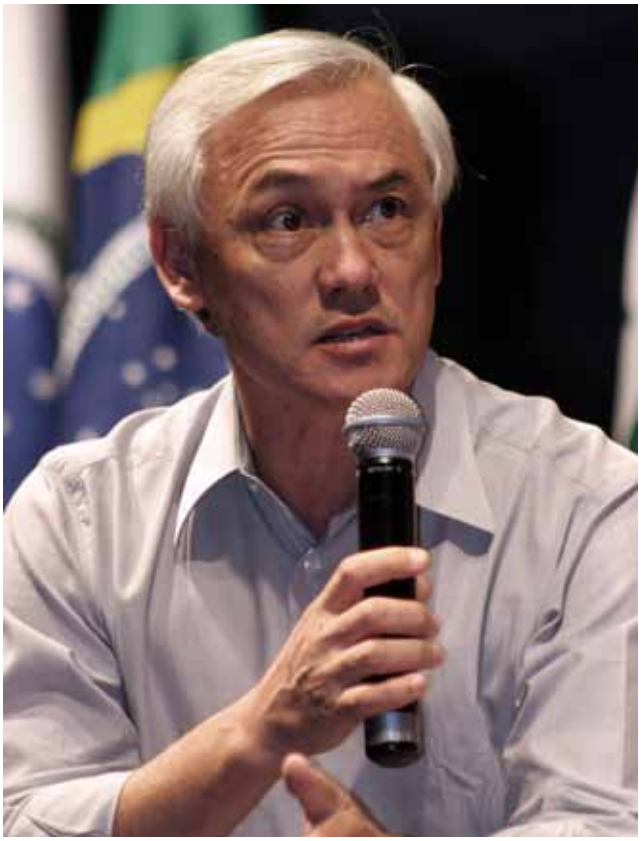
Para Marçal Justen Filho as MPE's correspondem a categorias diferentes das grandes empresas, por isso, deve-se analisar cada caso, cada hipótese. Para ele o problema não é a isonomia, e sim a indisponibilidade do Governo Público. Conclui categoricamente com a frase: "O Governo precisa gastar mais para beneficiar as MPE's? A minha resposta é não".

Em sua exposição, Adriana Castro disse que o Estado tem um papel muito importante nas relações sociais e econômicas do país, seja para intervir em alguma situação, seja para buscar equilíbrio. Para ela, a Lei Complementar 123/06 veio para equilibrar os mais "fracos", apenas quando às MPE's são realmente mais fracas. "Entendo que a proteção às MPE's não pode ser paternalista simplesmente por elas serem micro. Deve ser sistemática. O Estado tem que equilibrar e proteger quando as micro estiverem em situação mais frágil. Minha preocupação é essa, a de não ser paternalista", alegou.

"Entendo que a proteção as MPE's não pode ser paternalista simplesmente por elas serem micro. Deve ser sistemática. O Estado tem que equilibrar e proteger quando as micro estiverem em situação mais frágil. Minha preocupação é essa, a de não ser paternalista". – Adriana Castro

Para o professor Jorge Ulisses Jacoby Fernandes, licitar é difícil. E dar privilégios nas relações com o Governo não vale a pena se a empresa não for forte e qualificada.

O primeiro pregoeiro do país, Rubens Portugal Bacellar, defendeu a abertura facilitada das MPE's aos processos licitatórios. "Represento todos os pregoeiros e minha explanação será de maneira prática. O Pregão Eletrônico é um sucesso, mas as prefeituras (pregoeiros) queixam-se de que na modalidade Eletrônica as pequenas empresas morrem nos pequenos municípios. Aí, por falta de trabalho, problemas sociais acontecem. No Presencial as empresas grandes não vão à cidadezinha, e as locais sim. O Pregão Eletrônico deu certo no país porque não foi imposto, e sim pelos resultados que atingiu. O tipo de Pregão a ser usado não deve ser estabelecido, e sim escolhido pelo prefeito, por exemplo."



Roberto Meizi Agune concordou com Bacellar. Para ele, no caso específico da lei, o papel do Estado é sim o de ajudar o desenvolvimento das MPE's. Trata-se de uma grande oportunidade para o desenvolvimento das cidades, já que são as MPE's que oferecem mais oportunidades de emprego.

Rolf Dieter Bräunert acredita que esta é uma oportunidade para o desenvolvimento das MPE's, mas pensa que precisa ser feito um ensaio da lei para futuras alterações. "Na teoria é mais fácil. É na prática que aparecem as dificuldades", disse.

"Na teoria é mais fácil. É na prática que aparecem as dificuldades". – Rolf Dieter Braünert

Marçal Justen e Edgar Guimarães discordam. Para o primeiro a sistemática do pregão é pagar o mínimo possível, e por isso o Pregão Eletrônico é bom. "Não concordo em pagar mais somente para ajudar as MPE's, na minha parte, esta solução é inviável", afirmou Marçal. Edgar levanta outra questão: a da facilidade de construir uma empresa hoje, na qual o empresário mau caráter fecha a empresa fria e a administração pública fica no prejuízo.

Rubens Bacellar reitera "No Pregão Eletrônico as MPE's tem menos condições de competir. Mas é de escolha da prefeitura e da empresa em participar ou não do Eletrônico ou Presencial. Quando o preço sai muito baixo, é preciso verificar a qualidade do produto, conhecer o fornecedor, porque há, certamente, uns que não cumprem o contrato. Depois de atendida a especificação técnica, aí sim vem o menor preço E essa verificação é papel do pregoeiro", finalizou.

OFICINAS

As Oficinas aconteceram nos três dias de Congresso, e visaram a capacitação profissional, todas com expressiva participação dos congressistas que as consideraram de sucesso.

Sistema de Registro de Preços (SRP)

Rubens Portugal Bacellar

Registro de Preços (RP) é uma sistemática que compreende os procedimentos relativos à aquisição de bens e prestação de serviços para contratações imediatas e, principalmente, futuras. No caso de descumprimento da Ata de RP ou alguma razão convincente do órgão público, o fornecedor poderá ter seu registro cancelado. Segundo Bacellar, a preocupação com a qualidade se deve ao fato de no mercado existir aventureiros querendo fornecer ao Governo a qualquer preço, pouco se importando com a qualidade dos produtos ofertados e com a satisfação do cliente. O que torna aquilo que parecia um excelente negócio em um grande problema.

Elaboração de Editais de Pregão

Jair Eduardo Santana

O instrutor apresentou as dúvidas mais comuns dos instrumentos convocatórios de Pregão, como quem elabora o edital de Pregão e em que momento o edital pode ser minutado, além dos custos e os meios de publicação. Jair Santana explanou ainda sobre a exigência de "marca", a adjudicação global do objeto, o piso salarial e a terceirização da mão-de-obra, as obscuridades no edital, a qualificação técnica, as alterações no edital, o parecer jurídico, a violação do princípio da isonomia, a impugnação e os esclarecimentos ao edital.

Pregão – Serviços de Engenharia

Rolf Dieter Bräunert

Para o instrutor, Serviços de Engenharia são aqueles que só podem ser contratados com profissionais ou empresas que atendam a disposição da Lei Federal 5.194/66. De acordo com Rolf, os Serviços de Engenharia devem ser contratados preferencialmente por concurso, mas podem ser por inexigibilidade ou licitação melhor técnica ou técnica e preços. Em sua conclusão, ele afirmou que "Não se deve optar pela modalidade de Pregão para Serviços de Engenharia complexos (ex: levantamento aerofotogramétrico), mas ela pode ser usada para Serviços de Engenharia de natureza simples (ex: pintura de residência), desde que atendidas as condições legais".

Formação e Capacitação de Pregoeiros

Paulo Rui Barbosa

Paulo Rui Barbosa iniciou apresentando os conceitos e as utilidades do Pregão. Também discorreu sobre a base legal da modalidade. O instrutor levantou a seguinte questão: "É possível que o presidente da Comissão Permanente de Licitações seja também o pregoeiro da administração?". O perfil do pregoeiro padrão foi apresentado e englobou características como capacidade de liderança, domínio da legislação e do processo licitatório, agilidade, rapidez e habilidade na resolução de problemas, equilíbrio e controle emocional, transparência no trabalho, experiência na negociação.

Formação de Preços

Valéria D'Amico e Elza Emi Itani

Foram apresentadas leis federais e decretos sobre Planilhas de Orçamento e Registro de Preços. Segundo as instrutoras, a Planilha indica quanto a administração está disposta a pagar e demonstra valores referenciais a serem utilizados como critério de aceitabilidade dos preços unitários e totais para a aquisição/contratação. Para apurar o valor referencial, Valéria e Elza sugeriram a realização de uma pesquisa de mercado, de uma pesquisa de preços praticados e um banco de preços eletrônico. A oficina terminou com uma dinâmica de grupo.

Técnicas de Negociação

Sandra Inês Baraglio Granja

Os objetivos principais da Oficina de Técnicas de Negociação foram investir na construção de consensos gradativos, discutir conhecimentos e técnicas específicas em negociação nos pregões e instrumentalizar os participantes com informações teóricas e práticas que favoreçam a compreensão do processo de negociação. Segundo Sandra Inês, o conflito na negociação existe porque há diferentes visões, e ela apresentou alguns pressupostos fundamentais para esta negociação. A instrutora falou também sobre o perfil do bom negociador e sobre táticas para se chegar a um acordo e sobre comunicação e feedback.

Regulamentação e Adaptação de Sistemas

Cleber Bueno

O instrutor falou das principais funcionalidades a serem implementadas em 2007. Uma das alterações comentadas foi a Lei 123/06, das MPE's. Outras novas funcionalidades discorridas por Cleber Bueno foi o Anexo de Planilha, no qual deverá ser permitida a visualização permanente da documentação anexa a partir da fase de aceitação; Redução de Prazos Recursais, que permitirá a antecipação dos prazos em todas as suas fases; Encerramento Automático, em que a cronometragem e o encerramento automático de prazo de registro de intenção de recurso serão permitidos; e Uso da Ata Complementar, que deverá permitir o registro de intenção de recurso, por item, tantas vezes quantas forem necessárias.

Compras Diretas

Jorge Ulisses Jacoby

Segundo o professor Jacoby, a licitação deve ser regra e que o gestor tem a ilusão de que a contratação direta é sempre o caminho mais eficaz da melhor e mais célebre contratação. O professor alertou que é sempre necessário lembrar que a eficácia do controle depende de planejamento e deve ser concretizada em vista do princípio da economicidade. Foram apresentados caminhos para a contratação direta: licitação dispensável, licitação dispensada e licitação inexigível, além de leis que regem a modalidade Pregão e suas contratações.

Termo de Referência: Valor Estimado na Licitação

Edgar Guimarães

O professor Edgar Guimarães iniciou sua oficina definindo Termo de Referência, como uma figura criada pelo Decreto 3.555/00 e incorporada pelas disposições regulamentares do Pregão Eletrônico. É o documento que deve conter todos os elementos capazes de propiciar o critério de aceitação do objeto, a avaliação de custos, a definição dos métodos, a estratégia de suprimento, o valor estimado em planilhas, o cronograma físico-financeiro, os deveres do contratado e do contratante, os procedimentos de fiscalização, o prazo de execução e de garantia, as sanções por inadimplemento.

Convênios e Prestação de Contas

Murillo de Miranda Basto Neto

O instrutor, Murillo de Miranda Basto Neto, em sua oficina, discorreu inicialmente sobre a Evolução Histórica do Federalismo Brasileiro e a descentralização de recursos, voltando no tempo com legislações antigas, como o Decreto Lei 200, de 25 de fevereiro de 1967. Falou sobre as três formas de transferências da União, as constitucionais, as legais e as voluntárias. Além disso, conceituou Convênios com estudos de caso, que inclusive é o tema do livro de Murillo lançado durante o Congresso, "Convênios – uma nova abordagem". Prosseguiu falando da obrigatoriedade e da desnecessidade de licitar.

Recursos Administrativos

Jessé Torres Pereira Junior

O professor Jessé discorreu, em sua oficina, sobre os desvios de verbas que a administração ocasiona anualmente. Segundo o Instituto Brasileiro de Planejamento Tributário, o Brasil perde 32% da arrecadação tributária todos os anos com corrupção e ineficiência administrativa. O instrutor afirmou que a sociedade tem toda a razão em desacreditar no Governo, já que o dinheiro que ela arrecada e repassa aos cofres públicos não funciona para o bem social.

Palestra Motivacional

Na tarde de quarta-feira, os congressistas tiveram a oportunidade de assistir uma palestra motivacional com Nuno Cobra, autor do livro "Sementes da Vitória" e preparador físico de atletas como Ayrton Senna, Rubens Barrichello e Christian Fittipaldi. Já trabalhou também com altos executivos, como Abílio Diniz. O objetivo foi mostrar aos pregoeiros como gerenciar seu tempo da melhor maneira, livre de preocupações e pensamentos precipitados. Nuno Cobra despertou aos presentes a consciência de uma nova percepção de vida e de novas conquistas.

"Ouvir aquilo que já parece óbvio e contribuir para a evolução da sociedade é uma oportunidade única", afirmou Marçal.

Marçal Justen Filho e Diógenes Gasparini participaram do segundo dia, respectivamente com os temas: "O Estatuto das Micro Empresas e o Pregão" e "Contratação decorrente do Pregão Presencial". "Discussões do II Congresso são ótimas para aprimorar o conhecimento, uma vez que se sai daqui com mais de uma opinião. Não se pode imaginar um evento como este sem o tema 'Contratação decorrente do Pregão Presencial'. A organização deste evento está de parabéns", disse Gasparini. Marçal iniciou seu discurso afirmando que estar no II Congresso Brasileiro de Pregoeiros e ouvir as divergências é uma honra. "Ouvir aquilo que já parece óbvio e contribuir para a evolução da sociedade é uma oportunidade única", afirmou. Sobre a Lei Complementar das MPE's, ele diz que não cabe ao pregoeiro verificar a condição social das empresas, e sim esco-

"Discussões do II Congresso são ótimas para aprimorar o conhecimento, uma vez que se sai daqui com mais de uma opinião", disse Gasparini.

lher a melhor proposta. "Para proteger as MPE's a saída é diminuir as taxas tributárias, assim elas conseguirão vender com preços mais baixos para o Governo. Criar inúmeras normas para complicar o pregão não é a saída. Essencialmente, todos os especialistas sabem que esta solução não funciona". Para Marçal, todos os modelos de compra são limitados e têm prazo de validade e o mesmo acontecerá com o Pregão. "Não pensem que este modelo de hoje é permanente. Para finalizar, o palestrante disse que muitas pessoas sonham em ter poderes divinos para tornar o mundo melhor. Mas muito mais mal se fez por bem do que por maldade e este é o grande problema da intervenção do Estado. É um dever estatal estimar os efeitos por uma modificação da sociedade. Esta pode ser a destinação da Lei Complementar 123/06.

FÓRUM

Paralelamente ao II Congresso Brasileiro de Pregoeiros, aconteceu o I Fórum Nacional de Sistemas e Rotinas Aplicadas ao Pregão. Com cerca de 80 participantes por dia, o objetivo era debater tecnicamente a aplicação dos sistemas de compras na modalidade Pregão. Segundo Rudimar Reis, presidente do Fórum, há a necessidade de discutir os aspectos polêmicos do Pregão e de se sair da discussão com itens e questões aprimoradas para a padronização dos pregões. Com os sistemas de Pregão Eletrônico mais interligados e mais simplificados, o Fórum trará melhorias para fornecedores e demais usuários.

Sobre o papel do I Fórum, o palestrante Rogério Santanna, do Comprasnet, afirma, "O Fórum ganha mais importância porque o Pregão Eletrônico é a modalidade de compras de maior utilização no âmbito brasileiro. É uma necessidade muito grande e daí a importância do Fórum aos pregoeiros".

Um dos destaques do evento foi a participação de Rogério Santanna, que disse que o Pregão Eletrônico é a modalidade mais praticada no Brasil, com uma economia de 1,8 bilhão de reais, o que somente mostra a força desta modalidade, que se tornará ainda maior com a entrada das micro e pequenas empresas. Para ele, a discussão da consolidação de interfaces entre os sistemas para o fornecedor é de extremo interesse.

Outro assunto que entrou em pauta foi o Pregão da Coleta de Lixo – Dificuldades? Problemas Legais? Rogério Santanna respondeu que alguns serviços não poderiam ser aplicados ao pregão, e isso é o que está em debate no Congresso. Mas isso depende do conhecimento do serviço que se contrata, a qualidade da especificação. "Quanto mais se conhece o produto, mais fácil é o pregão. Não há problemas no Pregão da Coleta de

A iniciativa do Fórum é um caminho para

Lixo, depende do edital. Não é a modalidade que define uma boa compra, é o edital que define a qualidade. O Pregão Eletrônico é mais barato, e dessa forma precisamos discutir a existência de algumas modalidades como o convite", enunciou.

Roberto Meizi Agune, da Fundap-SP também destacou a qualidade da especificação. Para ele é importante usar uma especificação mais padronizada (ou unir mais as especificações) em determinados produtos para facilitar as compras. E acrescentou, "Deveríamos caminhar para a padronização da especificação e disponibilizar pela internet a consulta de preços. Além de um cadastro de materiais e serviços unificados, facilitaria as formas de negócio entre Governo e fornecedores".

Rudimar Reis concluiu a discussão sobre o tema afirmando que há diversos sites de compras com Consulta de Preços, e o objetivo do Fórum é unir forças isoladas e contribuir para que possam surgir novas padronizações. "O número de crescimento anual do pregão aumentou, assim como o número de participantes inscritos no Congresso, em relação ao ano passado. Este é um retrato do aumento do pregão", contou.

Confira abaixo outras perguntas respondidas por Rogério Santanna:

É possível um único Cadastro de Consultas no Brasil?

R.S.: Sim, como já existe na Marinha, por exemplo. A padronização abre mercado internacional. Algumas discussões já estão em pauta no Congresso, como a criação do Cadastro Nacional de Registro de Preços, e a substituição da publicação em Diário Oficial em papel para a Internet, a fim de diminuir de custos em comunicação.

Qual a explicação para a obrigatoriedade do Pregão Eletrônico em algumas cidades em que a tecnologia é inacessível?

R.S.: Para não usar o Pregão Eletrônico basta apenas justificar. E o fato de não ter acesso à Internet é uma boa justificativa. O interesse é induzir ao meio eletrônico e dificultar o Pregão tradicional. Há um projeto no Ministério do Planejamento, Orçamento e Gestão de levar banda larga a todos os municípios do Brasil.

Bolsa e Certificação Digital

A respeito das compras realizadas por intermédio da Bolsa, Edílson Alcântara, Superintendente da Bolsa Brasileira de Mercadorias da BMF, afirmou que um mesmo corretor pode sim participar de um pregão representando duas empresas, desde que se cumpra a ordem do

a padronização e o aperfeiçoamento do sistema.

cliente. Nenhum advogado ou juiz tem o direito de ter a presunção da ilegalidade em relação ao cliente e seu corretor. Porém o cliente tem o direito de exigir exclusividade.

Sobre o possível mau uso que o corretor pode fazer da senha de acesso aos pregões, Cléber Bueno, técnico da Secretária de Logística e Tecnologia da Informação (SLTI) do MP, diz que o provedor não responde pelo mau uso da senha e do login, e embora o fato não seja comum, há casos registrados. Para Sílvio Cordioli, do Banco do Brasil, das 100 mil licitações efetuadas pelo Banco, não houve sequer uma fraude.

Segundo o Serviço Federal de Processamento de Dados, Serpro, há um projeto desenvolvido por eles para certificar pregoeiros e ordenadores do eixo Rio – Brasília – São Paulo (em média 2.000 servidores). O projeto se estende, na próxima fase, para dez capitais. E pretende agir em todo o território nacional, incluindo as cidades mais distantes do interior. A Certificação Digital é uma tendência e visa atingir também os fornecedores.

"O destaque do Fórum foi a participação de doze sistemas de compras, entre empresas governamentais e privadas, que apresentaram-se simultaneamente.

Foi um evento único, pois até então as empresas não conheciam uma a outra. Os pequenos sistemas conheceram os grandes. E os grandes conheceram novas tendências, rotinas e aplicações que, certamente, poderão ser implantadas.

Em se falando de tendência, após a apresentação de todos os sistemas, o Fórum chegou à conclusão de que é necessário haver mudanças. Uma clara e evidente é a substituição do tempo randômico ou tempo aleatório para um método já utilizado por alguns sistemas, como a Sabesp: a utilização do critério de prorrogação de tempo a cada novo lance, fazendo com que o Pregão Eletrônico volte a ter sua regulamentação mais próxima ao que está previsto na Lei Federal 10.520/02. Assim, irá propiciar que o fornecedor dê mais lances até exaurir a sua condição de valores, substituindo a atual forma de tempo aleatório, no qual no momento de encerramento do Pregão, o fornecedor é impossibilitado de dar mais um lance e ser o vencedor.

"O Fórum ganha muita importância porque o Pregão Eletrônico é a modalidade de maior utilização no âmbito nacional. É uma necessidade imensa para os pregoeiros e daí o seu sucesso", Rogério Santanna.

Reconhecidamente pelos grandes portais presentes no evento, esta nova metodologia já utilizada por alguns, é a principal tendência de mudança no Pregão Eletrônico. Porém esta alternativa depende da vontade política do Governo Federal, pois há necessidade de mudar o Decreto 5.450/05, que obriga a aplicação do tempo randômico e não contempla a possibilidade da utilização da prorrogação de tempo.

Outra tendência é a utilização da Certificação Digital por meio dos tokens. O uso desses objetos acarreta mais segurança nas transações de Pregão para pregoeiros e fornecedores.

Também ficou claro que é necessária a continuidade permanente de se discutir, através de novos fóruns, sistemas que possam ser transparentes na utilização de fornecedores por critérios e definições padronizados. Assim, os fornecedores teriam mais facilidade de uso e acessibilidade.

É ideal que não haja procedimentos diferentes entre os sistemas, que faz com que muitas vezes o fornecedor seja surpreendido com novas aplicações, rotinas e critérios, que originam situações de dificuldade e um resultado negativo na participação do fornecedor.". Rudimar Reis, presidente do Congresso.

Sistemas

* No dia 22, o último dia do evento, todos os congressistas e importantes palestrantes se disponibilizaram a usar a camisa do Congresso.

"É indicado que cada entidade tenha seu próprio decreto", de acordo com Edgar.

No dia 22, o professor Edgar Guimarães e o Ministro Benjamin Zymler, também na companhia de Gabriela Pércio, dividiram o palco do Plenário. Edgar com o tema "Limites do entendimento jurídico na aplicação do Pregão", e o Ministro Benjamin sobre "O Pregão sob a ótica da Jurisprudência do TCU". O professor Edgar iniciou dizendo que Estados, Municípios e o Distrito Federal não são obrigados a seguir a rigor os decretos do Pregão Presencial e do Pregão Eletrônico, porque as pessoas que neles trabalham não estão sujeitas ao Presidente da República. "É indicado que cada entidade tenha seu próprio decreto", de acordo com ele. Edgar fixou-se no critério qualitativo na adoção da modalidade pregão. Neste caso, não há a preocupação com valores (exceto para fins de reserva orçamentária), e sim com a qualidade (natureza) do objeto. O Pregão é o exemplo mais característico de uso de objetos comuns. Quando

há muita caracterização e especificação do produto ou serviços o pregão não pode ser utilizado. A respeito disso, o ministro Benjamin disse que "foi admitido pelo TCU a compra de helicópteros. Isso virou um bem comum. O Tribunal mudou bastante, é oscilante, avança em uns pontos, recua em outros, mas busca sempre estabelecer limites". O ministro disse ainda que o Pregão é o tema mais debatido no TCU nos últimos tempos e que cada dia surgem novidades, inovações e novos casos para serem analisados. "O Pregão é um tiro no excessivo formalismo da Administração Pública", explicou. Sobre vedações de objetos/serviços em pregões, o professor Edgar Guimarães é enfático, "A vedação é ilegal porque não há restrição na Lei de Pregão (não há qualquer vedação na Lei 10.520/02) e eu acredito sim no Pregão de obras e serviços de engenharia".

"O Pregão é um tiro no excessivo formalismo da Administração Pública", explicou o ministro.

Opiniões

"A participação dos pregoeiros e outros profissionais envolvidos na sistemática do procedimento licitatório da Administração Pública direta ou indireta, no evento em questão, é de extrema importância e necessário. Levando em consideração a modalidade pregão disseminada em todo o país é necessário termos o discernimento de cada lei, para que todos possam entendê-la. Participar do Congresso possui um sentido único para todos, o que gera uma maior economicidade para a vida pública".
– Jader Silva Santos, pregoeiro do Sebrae-MG.

"O nosso principal objetivo é qualificar o pessoal para implantar o Pregão Eletrônico e na Capitania Fluvial do Rio Paraná. Apesar da Marinha do Brasil ter Pregão Eletrônico, na nossa capitania ainda não possuímos".
– Comandante Cláudio Dórea, Capitania Fluvial do Rio Paraná (Foz do Iguaçu-PR), Marinha do Brasil

"Está tudo maravilhoso. Vim ao I Congresso, ao II e pretendo vir ao III. As palestras estão bem esclarecedoras e a minha favorita foi a do professor Edgar Guimarães". – Tânia de Paula, pregoeira da Prefeitura Municipal de Pojuca-PE.

Feira de Tecnologias e Serviços de Apoio

Um dos destaques dos eventos paralelos foi a Feira de Tecnologias e Serviços de Apoio. Os congressistas puderam visitar os stands que vendiam livros, divulgavam serviços e demais produtos. Confira abaixo o detalhamento de casa stand presente no II Congresso Brasileiro de Pregoeiros:

BNK Cartuchos

A empresa de Curitiba-PR trabalha com cartuchos reciclados e remanufaturados. Segundo Karina Bunko, do setor de licitações da empresa, o cartucho reindustrializado é tão seguro quanto o original, pois durante o processo ele não é destruído, furado ou cortado, e sim enchido da mesma forma que o original. A empresa diz ainda que há anos alguns órgãos do Governo tiveram inúmeros problemas com empresas que entregaram cartuchos de péssima qualidade. Mas o problema não é causado pela remanufatura, pois as empresas fraudulentas entregam originais falsificados dentro da embalagem original que não funcionam. O órgão público que adquire um material fraudulento é o principal responsável pela empresa continuar ou não no mercado das licitações", afirmou Karina.

BNK Ink Jet – (41) 3013-1100 – www.bnk.com.br

Bolsa Brasileira de Mercadorias (BBM)

A BBM é uma associação civil, sem fins lucrativos, que exerce suas atividades por meio de corretoras vinculadas a nove Centrais Regionais. Seu quadro social é constituído de 203 títulos patrimoniais, pertencentes ao associado instituidor (BM&F) e 202 títulos patrimoniais, pertencentes a corretoras associadas. De acordo com o supervisor da BBM, Júlio Francisco dos Santos, a BBM é composta por 405 corretoras no Brasil. "A bolsa realiza pregões para licitações públicas e empresas privadas, através de uma fusão com outras bolsas federais. A BBM é pioneira no Pregão Eletrônico no setor público, já que realizou o primeiro da modalidade em 2002", declarou.

BBM – (61) 3328-6301 – www.bbmnet.com.br

Reap

O stand do Reap mostrou o sistema que cadastra o órgão ou unidade licitante, os Pregões, o objeto, o pregoeiro, os itens e os fornecedores. As principais funcionalidades do Reap é ordenar as propostas escritas e selecionar os participantes da fase do lance, além de indicar a ordem seqüencial dos lances e elaborar planilhas e atas de sessão automaticamente. Os congressistas puderam conhecer o sistema ao vivo e sanar dúvidas referentes ao software.

Fone: (41) 3361 6600 – www.pregaopresencial.com.br

Editora NDJ

A Editora NDJ publica Boletins de Direito Administrativo, de Direito Municipal e de Licitações e Contratos, periódicos que se consolidaram como a mais segura e capacitada fonte continuada de informação e orientação de Direito Administrativo do País. A NDJ agregou Consultoria às assinaturas de seus Boletins sem qualquer custo adicional, realizada a distância, por escrito, com fundamentação legal e sem limite de consultas, prestada por um capacitado e experimentado corpo de advogados especialistas, responsável pelo atendimento de mais de 95.000 consultas desde 1989, ano em que foi instituída, até dezembro de 2005.

De acordo com o presidente da Editora, Ricardo Quadros, a NDJ viabilizou, ainda, o maior Banco de Dados de Direito Administrativo, Municipal e de Licitações e Contratos na forma de CD-ROM, formando uma útil e exclusiva obra informatizada sobre estas importantes áreas do Direito.

Editora NDJ – (11) 3225-7000 – www.ndj.com.br

Politec

É a maior empresa de Tecnologia da Informação (TI) do país. Está presente fisicamente em 16 estados e realiza negócios em todas as regiões do país. Seu forte é a atuação no setor público, mas trabalha também na área privada. Rogério de Oliveira, gerente de negócios, diz que a empresa realiza negociações internacionais nos Estados Unidos, no Japão, na China, na Alemanha e na França. "Realizamos capacitação para o servidor público, com o CMMI-Nível 5). O objetivo é promover soluções para clientes e novas sugestões de negócios". Para a feira, a novidade é o Sistema de Gestão da Cadeia de Suprimentos para a área de compras e licitações. Os Governos do Distrito Federal e do Estado de Alagoas já utilizam o produto, que além de diminuir o custo do processo, pode prover uma redução de até 70% do tempo do ciclo de uma compra. "Todo o processo de aquisição, envolvendo catalogação, requisição, anexo de edital, edital, licitação e pedido de compra, com suas respectivas autorizações, se torna automatizado, através de telas do tipo 'sala de controle', onde cada usuário acompanha e executa seus processos com agilidade", conclui o gerente de negócios.

Politec – (61) 3038-6825 – www.politec.com.br

Prosperar

A Prosperar está situada em Barueri-SP e trabalha com a comercialização de máquinas fragmentadoras de papel de alta qualidade para serem utilizadas em escritório, indústrias e órgãos governamentais. A assessora de vendas, Adriana Cardozo de Oliveira, afirma que eles estão sempre preparados para oferecer informações aos clientes, para que estes possam realizar a melhor escolha em relação ao custo-benefício. "Possuímos assistência técnica nas cidades mais importantes do Brasil e nosso objetivo é buscar sempre a satisfação do cliente", conclui.

Prosperar – (11) 4193-3555 – www.fragmentar.com.br

Pronova

A Pronova Soluções Inteligentes é uma empresa que atua no mercado da Segurança da Informação e trabalha com produtos voltados para a Certificação Digital. Um dos destaques da Pronova, segundo o diretor da empresa, Mauro Moreira, é o Protoken. Um token USB desenvolvido para oferecer autenticação, verificação e serviços de criptografia de informações, além de suporte para criptografia de e-mails, assinatura digital e uso de SSL. Outra novidade é o Biopass 3000, o primeiro dispositivo para Certificação Digital que oferece a tecnologia de reconhecimento das impressões digitais para substituir a utilização da senha do usuário (PIN). "Este novo conceito visa reforçar a política de segurança e facilitar o uso de Tokens USB no ambiente da Certificação Digital. Uma vez que o usuário não precisa informar um PIN para ter acesso ao conteúdo que está protegido

pelas impressões digitais cadastradas, a possibilidade de compartilhamento de dispositivos está descartada", afirmou Mauro.

Pronova – (21) 2491-3688 – www.pronova.com.br

Editora Fórum

A Editora Fórum foi fundada em 1992 e trabalha com livros jurídicos e periódicos para seu público-alvo, os servidores públicos. É especialista no gênero do Direito Público. Em seus livros e periódicos estão presentes estudos de Doutrina e Jurisprudência nas áreas do Direito Administrativo, Ambiental, Constitucional, Disciplinar, Econômico, Financeiro, Municipal, Regulatório, Urbano e Tributário. O sucesso dos produtos é garantido pela preocupação em manter colaboradores científicos e conselhos editoriais, compostos por autores, consultores e professores de renome nacional e internacional, além da equipe interna, que visam proporcionar o melhor em atendimento, capital intelectual e pesquisa jurídica. O destaque da feira foi o livro "Contratação Direta sem Licitação", do professor Jorge Ulisses Jacoby Fernandes. "Apesar de já estar na sexta edição é um sucesso", afirmou Leonardo Ottoni, assessor de vendas. Os preços dos livros estavam com 10% de desconto, especialmente para a feira. A editora tem cerca de 100 livros editados.

Editora Fórum – (31) 2121-4949 – www.editoraforum.com.br

Paradigma

A Paradigma, líder nacional em soluções de negócios eletrônicos, apresentou na feira sua nova versão da solução WBC Public e soluções para Gestão de Contratos e Workflow. Segundo a executiva da empresa Mary Albuquerque, durante o Fórum Nacional de Sistemas e Rotinas Aplicadas ao Pregão, evento paralelo ao Congresso, a Paradigma fez uma simulação com a nova versão da plataforma WBC Public, na qual o público pode acompanhar todas as fases de um Pregão Eletrônico, desde a abertura do edital, o cadastro das empresas, a escolha do fornecedor até a finalização da compra.

Fundada em 1998, a empresa atua no desenvolvimento de soluções de negócios eletrônicos para o setor público e privado, como foco principal nos segmentos de energia, governo (federal, estaduais e municipais), a companhia ainda tem atuação destacada em mercado de capitais, manufaturas e serviços. Com unidades em Florianópolis – SC e São Paulo – SP, a Paradigma tem atuação em todo o território nacional.

Paradigma – (11) 2106-3300 – www.pta.com.br

AZ Informática

A empresa é reconhecida pela excelência na qualidade de seu trabalho, no qual conquistou vários prêmios. Dentre eles o Prêmio Excelência Governo do Abep, que considerou o SGC (Sistema Gestor de Compras) o melhor sistema para o Governo. "Também o TI – Governo Anuário, no qual o Dr. Rogério Santanna foi jurado; e o prêmio IMB – Best Choice 2002, como o melhor sistema de compras públicas", disse a gerente de relacionamento, Sueley Barros. O diferencial da empresa é o sistema que permite a gestão de todos os gastos, porque trabalha com as compras desde o início do processo.

AZ Informática - (67) 3325-2766 – www.azi.com.br

Fenavist | Febrac

São empresas de ação institucional de grande atuação no mercado. A Fenavist é a Federação Nacional das Empresas de Segurança e Transporte de Valores. A Febrac é a Federação Nacional das Empresas Prestadoras de Serviços de Limpreza e Conservação. "Quem contrata os nossos produtos são os pregoeiros, e nosso objetivo nesta feira é a proximidade com este público, para atendê-los cada vez melhor", disse Laércio Oliveira, presidente da Febrac.

Febrac – (61) 3327-6390 – www.febrac.com.br

Serpro

O Serpro é uma empresa que evolui e consolida seu papel de prover e integrar soluções em Tecnologia da Informação (TI) e Comunicações para o êxito das finanças públicas e da governança do Estado, em benefício da sociedade. É o criador e o desenvolvedor do sistema Comprasnet. De acordo com Maria Imaculada Zille, gerente regional do Serpro Belo Horizonte, e com Ildeu Vargas, gerente regional do Serpro – Brasília, com a Lei 123/06, das Micro e Pequenas Empresas, haverá vários lançamentos em desenvolvimento de soluções ainda neste primeiro semestre. "Trabalhamos com vários tipos de pregões: com maior desconto, por Registro de Preço, por lote, Presencial ou Eletrônico. Isso tudo de acordo com a legislação", afirmaram. Outra grande novidade a ser divulgada este mês é a Escola Virtual do Pregão, que capacitará pregoeiros online, com certificação pelo Dr. Rogério Santanna.

Serpro – (61) 2105-8000 – www.serpro.gov.br

E-stratégia Pública

A empresa surgiu a partir da decisão de Florência Ferrer, presidente, de transformar alguns estudos acadêmicos em produtos de consultoria, e algumas convicções em argumentos: o governo eletrônico é condição dos governos contemporâneos e não mais uma opção. O objetivo é colaborar com a melhoria da gestão pública, tanto no gerenciamento do próprio governo como no relacionamento entre este e a sociedade civil.

A missão é facilitar a modernização da máquina pública pela reformulação de processos e pela elaboração de estratégias de incorporação de TICs.

"Avaliamos o impacto e a inovação de governo, por exemplo, quanto se economiza com o Pregão nas compras públicas eletrônicas", afirmou a presidente da empresa.

E-stratégia Pública – (11) 3031-4688 – www.e-strategiapublica.com.br

Itaipu Binacional

O stand da Itaipu inovou e trouxe o carro Palio elétrico. O Projeto Veículo Elétrico (VE) é uma parceria firmada entre a Itaipu, empresa suíça KWO, a Fiat Automóveis e outros parceiros na área de tecnologia e pesquisa, do Brasil, Paraguai e Suíça.

Os atuais protótipos de VE utilizam bateria de níquel Zebra, totalmente reciclável, que alimenta o motor. Cada protótipo de VE montado vem com as inovações técnicas alcançadas no momento de sua produção e novos testes serão efetuados à medida que as concessionárias de energia forem adquirindo seus modelos. O Projeto VE tem como missão ser auto-sustentável,

estar em harmonia com o meio ambiente e servir de catalisador para acelerar o desenvolvimento tecnológico da região das três fronteiras, por meio do Parque Tecnológico Itaipu (PTI).

As metas básicas do projeto para os próximos cinco anos são: Elevar a autonomia da bateria de 120 km para 450 km, aumentar a velocidade máxima de 110km/h para 150 km/h, diminuir o tempo de recarga da bateria de 8 horas para 20 minutos, e permitir que o VE funcione com ar condicionado.

Negócios Públicos

Para melhor atender aos leitores e assinantes a Editora Negócios Públicos, colocou a disposição uma coleção de exemplares anteriores das revistas "O Pregoeiro" e "Negócios Públicos" em seu stand, com o objetivo de apresentar aos interessados/novos assinantes, a evolução dos conteúdos, bem como as novas editorias inseridas, facilitando assim o aproveitamento conteudal dos artigos no cotidiano do servidor público, que busca conhecimento e capacitação.

Fone: (41) 3361 6600 – www.negociospublicos.com.br

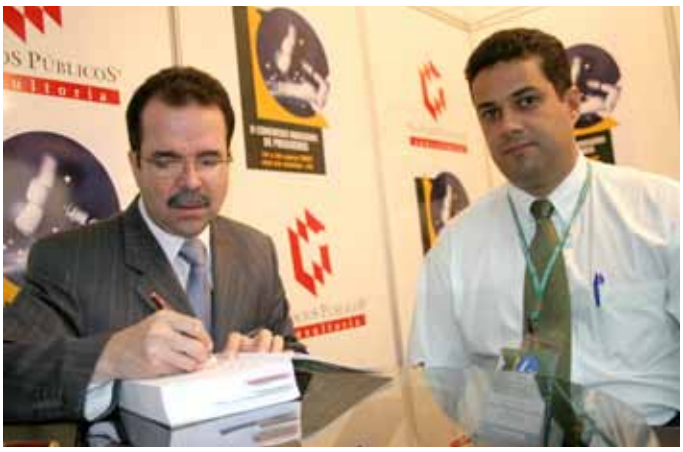
Autógrafos

A Editora Negócios Públicos montou um stand de autógrafos onde os principais palestrantes puderam autografar suas obras. Destaque para o professor Jorge Ulisses Jacoby e Diógenes Gasparini, que na foto aparece com a pregoeira Sônia de Oliveira, da Prefeitura Municipal de Itaguaí-RJ.

Um ponto alto foi o lançamento do livro "Convênios: uma nova abordagem", de Murillo Miranda de Basto Neto, que na ocasião conversou com os congressistas e autografou seu livro, que podem ser adquiridos pelo site da Editora Negócios Públicos.

Editora Negócios Públicos

(41) 3361-6600 – http://www.negociospublicos.com.br/



O professor Jessé mostrou o caderno de Economia do jornal O Globo, de 04 de outubro de 2006, que trazia como manchete "Pelo ralo vão R$ 234 bi por ano". O estudo do Instituto Brasileiro de Planejamento Tributário afirmou que o Brasil perde anualmente 32% da arrecadação tributária com corrupção e ineficiência administrativa. O que seria possível realizar com este desperdício? O instrutor revelou que por R$ 220 bi, água e esgoto encanados e tratados poderiam ser levados a todos os moradores do país. Também poderiam ser recuperados os 156 mil km da atual malha rodoviária e a manutenção da mesma por 60 anos consecutivos. 13 milhões de casas populares e 19,5 milhões de salas de aula equipadas poderiam ser construídas. Professor Jessé afirmou que por essas desigualdades a sociedade brasileira não está satisfeita com o que a administração pública faz com o dinheiro arrecadado.

Palavra do Presidente

"A consolidação do II Congresso Brasileiro de Pregoeiros como o maior encontro de pregoeiros e administradores públicos é confirmada com o crescimento de mais de 70% de inscritos em relação ao ano passado.

A organização do evento se dispôs a quebrar alguns paradigmas existentes em congressos desta área. De forma inovadora, fez com que o encontro tivesse algumas características que, com certeza, agradaram a muitos participantes.

Nesta II edição foi realizado, pela primeira vez na história de Congressos na área de licitações e contratos, o Talk Show com a presença de um grupo dos mais renomados e reconhecidos especialistas no assunto de licitação. Edgar Guimarães, Rubens Portugal Bacellar, Roberto Meizi Agune, Rolf Dieter Bräunert, Jair Santana, Marçal Justen Filho, Jorge Ulisses Jacoby Fernandes e Adriana Castro, discutiram, de forma direta, descontraída e objetiva, o grande impasse do momento que é a aplicação da Lei Complementar 123/06, das Micro e Pequenas Empresas.

A organização trouxe ainda mais uma inovação: uma palestra motivacional com o professor e preparador físico Nuno Cobra (preparador de atletas famosos, como Ayrton Senna). Nuno Cobra trouxe orientações de vida e motivação para o exercício

da função de pregoeiro, como equilíbrio emocional, entusiasmo e dedicação.

Também neste II Congresso, realizamos onze Oficinas de Capacitação com célebres professores, dentre os quais Rubens Portugal Bacellar, Jair Santana, Rolf Dieter Bräunert, Paulo Rui Barbosa, Valéria D'amico, Elza Emi Itani, Sandra Inês Granja, Cleber Bueno, Jorge Ulisses Jacoby, Edgar Guimarães, Murillo Basto Neto e Jessé Torres Pereira Júnior. Time este que foi escolhido com todo carinho e certeza de que traria aos congressistas capacitação com eficácia.

Neste ano a Feira de Serviços e Produtos do mercado do pregão foi realizada com sucesso total. Havia um stand disponível exclusivamente para autógrafos e entrevistas com os principais palestrantes presentes no Congresso. As empresas expositoras tiveram a certeza absoluta de que esse evento ficará na história.

O ápice do Congresso foi a instituição do Prêmio 19 de Março, organizado e contratado pela Revista O Pregoeiro, que premiou as instituições e pregoeiros em diversas categorias, e que teve o auxílio do reconhecido professor Jorge Ulisses Jacoby na avaliação técnica de documentos como pareceres jurídicos, objeto de licitações, editais completos entre outros.

Sabe-se que este Prêmio é o início de uma nova maratona e comprometimento, mas também de motivação aos pregoeiros para este trabalho tão arduoso, que a partir de agora será reconhecido pela premiação.

A 2ª versão do Prêmio 19 de Março começará no início do segundo semestre deste ainda. Assim, todos os pregoeiros podem se preparar para esta grande disputa, que temos a certeza, será muito maior que a primeira edição. Deixo, aqui também, os meus sinceros parabéns a todos os pregoeiros e entidades que participaram.

A magnitude deste Congresso, na atual situação do apagão aéreo, fez com que a organização disponibilizasse três ônibus leitos-executivos aos congressistas de todo o Brasil no transfer Curitiba – Foz do Iguaçu. E também de forma excepcional conseguiu junto à companhia aérea TAM, a disponibilidade de um vôo exclusivo aos participantes. Desta maneira, todos os pregoeiros inscritos conseguiram chegar ao maior encontro de licitações já realizado.

O convívio agradável desses quatro dias de Congresso fez com que a amizade e o companheirismo entre pregoeiros, organização, palestrantes e professores se tornasse uma grande recompensa a todo o esforço desse grupo de pessoas.

Com esta amizade adquirida encerrou-se o II Congresso Brasileiro de Pregoeiros com alegria e a certeza de que saímos cada vez mais unidos para atender as necessidades de todos os pregoeiros. As considerações e elogios dados a este grandioso Congresso nos traz a obrigação de fazermos ainda melhor. E, como é de característica do evento, algumas inovações serão feitas no III Congresso Brasileiro de Pregoeiros.". Rudimar Reis, presidente do Congresso.

REUNIÃO DA ORDEM DOS PREGOEIROS DO BRASIL

Durante a Reunião da Ordem dos Pregoeiros do Brasil (OPB) foram apresentados os resultados da pesquisa de remuneração da função, idealizada pela Editora Negócios Públicos, em parceria com a OPB e realizada pela E-stratégia Pública, de Florência Ferrer. Alguns dados mostram que apenas 12% das instituições possuem remuneração para os pregoeiros, e 2% estão implantando. O caso da equipe de apoio a situação é ainda pior: 90% não recebem pelo trabalho realizado. A maioria dos pregoeiros remunerados concentra-se na esfera municipal, 18%, embora a remuneração seja mais baixa, entre R$ 2.000,00 e R$ 3.000,00, se comparada aos salários dos lotados na esfera federal, estadual e mista, nas quais os salários chegam a R$ 4.000,00.

A respeito da remuneração, o Deputado Federal Augusto de Carvalho (PPS-DF) entrou na Câmara Legislativa Federal com um anteprojeto de lei, a fim de instituir no país o Código de Licitações e Contratos da Administração Pública. Entre outras providências, o anteprojeto prevê uma remuneração prévia e compatível com a Constituição Federal para os servidores envolvidos nos processos licitatórios (pregoeiros e equipe de apoio).

Além da pesquisa, foram debatidos temas como o credenciamento dos pregoeiros à Ordem, além de uma avaliação do primeiro ano de atuação da entidade. Confira abaixo a entrevista realizada pela Revista O Pregoeiro com o presidente da Ordem, Dr. Rubens Portugal Bacellar:

O PREGOEIRO – Qual foi a principal discussão da reunião da Ordem dos Pregoeiros do Brasil realizada durante o II Congresso Brasileiro de Pregoeiros em março passado em Foz do Iguaçu?

RUBENS BACELLAR – Na reunião da Ordem dos Pregoeiros do Brasil foi feita uma avaliação das atividades da Ordem nesse seu primeiro ano de criação. A partir daí foram discutidos objetivos e metas a serem perseguidos pela Ordem, priorizando o tema relacionado à filiação de membros, valor da adesão e contribuição anual, e divulgação da Ordem no cenário nacional.

OP – A Pesquisa de Remuneração divulgou que 86% das instituições não pagam salários aos pregoeiros. Como fazer isso mudar? Qual o papel da Ordem nesta situação?

RB – Essa pesquisa tem que ser melhor aprofundada; ao que me consta, não esclareceu como, quanto, qual a forma e o valor pelo qual 14% das instituições pesquisadas remuneram seus Pregoeiros. Creio que o esclarecimento dessa informação poderia talvez servir como ponto de partida para a definição de um modelo a ser aplicado a todas.

A OPB deve agir de modo a instigar que as repartições públicas (federais, estaduais e municipais) venham a "premiar" o esforço, a dedicação e o desempenho desses profissionais, uma vez que a OPB tem como uma de suas principais finalidades incentivar os órgãos públicos a oferecer melhores condições de trabalho aos Pregoeiros.

OP – Há expectativa do cenário tornar-se positivo?

RB – Certamente. A expectativa da OPB é que os órgãos se tornem cada vez mais sensíveis a proporcionar aos seus servidores, que atuam na função de Pregoeiros, preparo e condições técnicas, culturais e financeiras. Essa atitude, com certeza, proporcionará retornos positivos à Administração, possibilitando que os Pregoeiros se tornem grandes parceiros/negociadores em nome de resultados mais significativos nas lici-

tações levadas a efeito pelas repartições.

OP – Qual a importância da participação do pregoeiro? Como ele pode ajudar no processo do reconhecimento financeiro da profissão?

RB – A participação dos pregoeiros nesse processo é de suma importância traduzindo-se no desenvolvimento eficaz de suas atividades, na aplicação e dedicação com que se entreguem ao seu trabalho, no grau de profissionalismo empregado, no interesse demonstrado na participação em eventos destinados ao seu aperfeiçoamento profissional. O desempenho das atividades dos Pregoeiros é medido pela sua forma de conduzir os Pregões e os trabalhos a eles afetos. A celeridade do processo, a economia obtida, a satisfação proporcionada é um grande instrumento de sensibilização das administrações.

> "A expectativa da OPB é que os órgãos se tornem cada vez mais sensíveis a proporcionar aos seus servidores, que atuam na função de Pregoeiros, preparo e condições técnicas, culturais e financeiras", disse.

OP – Como funciona o cadastramento do pregoeiro na OPB?

RB – O Cadastramento é realizado de forma muito simples consistindo na solicitação de inscrição feita pela internet, no site www.oppb.org.br onde poderá ser emitido boleto para pagamento de uma anuidade no valor promocional de R$ 60,00. Para os participantes do II Congresso Brasileiros de Pregoeiros foi proporcionado um desconto especial. A OPB emitirá uma carteira de filiação a ser encaminhada após efetivação da inscrição.

OP – Quais os trabalhos que a Ordem prevê realizar ainda para este ano?

RB – A OPB tem como meta principal para o corrente ano atuar junto ao Ministério do Planejamento no sentido de fomentar a criação de Função Gratificada para os Pregoeiros. A OPB também deverá promover gestões junto ao Ministério do Trabalho com o objetivo do estabelecimento das exigências atinentes à regulamentação da profissão de Pregoeiro. Nesse sentido, a OPB promoverá o acompanhamento sistemático do andamento do Projeto de Lei de autoria do Deputado Federal Augusto Carvalho sobre a nova lei de Licitações e Contratos que prevê a criação de remuneração para os Pregoeiros conforme consta em seu Art. 17 § 2º "Os membros da Comissão, o pregoeiro e a equipe de apoio devem ser remunerados, conforme regulamentação da União e das unidades federadas, observado o seguinte: I – a remuneração não será inferior a 30% da remuneração do Secretário de Estado, nos Estados, Distrito Federal e Municípios e a 10% do Ministro de Estado, na União; II – observado o disposto no inciso anterior, a remuneração terá uma parte variável que será estabelecida por critérios que definam a complexidade dos trabalhos envolvidos, o valor de ganho decorrente do processo licitatório de contratos executados e o número de licitações realizadas no mês". Também deverão ser criadas e instaladas as sessões da Ordem dos Pregoeiros em São Paulo e outras regiões do País.

O compromisso da Itaipu é deixar tudo às claras.

Maior geradora de energia elétrica do planeta, a Itaipu Binacional inova sua gestão financeira para ficar mais eficiente, moderna e transparente. Há mais de três anos, adotou o pregão eletrônico para compra de bens e serviços. Desde 2004, opera em conformidade com as regras de contabilidade internacionais da US GAAP. Em julho do ano passado, implantou o ERP SAP, um moderno sistema de controle integrado de gestão das informações econômico-financeiras da empresa. E, agora, está se adaptando ao que existe de mais rigoroso no mundo da governança corporativa, a Lei Sarbanes-Oxley. Tudo isso porque, para Itaipu, transparência é mais do que uma responsabilidade empresarial. É um compromisso público.

www.itaipu.gov.br

Energia com responsabilidade socioambiental

ITAIPU BINACIONAL